

AMDs Channel Champion Megware

Der Reseller-Award geht nach Chemnitz

Nicht nur im Pisa-Test schneidet Sachsen am besten ab, das ostdeutsche Bundesland hat auch die besten Reseller. Den Sonder-Award des Channel-Champions-Night-Sponsors AMD beispielsweise gewann die Firma Megware aus Chemnitz.

Das allein wäre bereits eine schöne Erfolgsgeschichte, denn das Unternehmen ist Entwickler und Anbieter von High-Performance-Computing-Systemen und hat es in den zurückliegenden Jahren in diesem Umfeld zu europaweitem Ansehen gebracht. Die wahre Erfolgsgeschichte liegt

Wie schafft es das 50-Mann-Unternehmen, mit beiden, für ihren Exklusivitätsanspruch bekannten Chipherstellern parallel eine Partnerschaft zu führen? „Natürlich gibt es immer wieder Konflikte. Wir bekommen das aber seit Jahren immer wieder in den Griff.“ Zwar habe Intel mit seiner Serverplattform „Hapertown“ zurzeit noch leicht die Nase vorn, aber

das werde AMD mit „Shanghai“ bestimmt mehr als ausgleichen. „Wir freuen uns sehr über unseren AMD-Award. Und wir glauben, dass AMD ihn uns vor allem deswegen verliehen hat, weil wir dem Hersteller die Treue gehalten haben, als es vor einem Jahre Schwierigkeiten bei der Auslieferung der Serverplattform Barcelona gab“, so Viertel.

Vielleicht entschied sich AMD gerade deshalb für Megware. Der Systemintegrator blieb dem Chiphersteller auch in schweren Zeiten treu. Das muss mit der (gast-)freundlichen sächsischen Mentalität zu tun haben! ChannelPartner jedenfalls gratuliert dem AMD-Partner des Jahres 2008, der Megware GmbH aus Chemnitz! **Alexander Roth**



Stolz auf den Preis (v.l.n.r.): Klaus Ringwald (AMD), Dirk Viertel (Megware) und Moderatorin Alexandra Polzin

aber im „Tanz auf den beiden Hochzeiten“, den Megware meistert: Denn das Unternehmen arbeitet nicht nur mit AMD, sondern auch mit Intel zusammen. In den vergangenen Jahren erzielte Megware mit beiden Plattformanbietern etwa gleich viel Umsatz.

„Eingesetzt wird letztlich, wer im individuellen Test bei uns im Haus jeweils die besten Ergebnisse erzielt“, so Megware-Geschäftsführer Dirk Viertel gegenüber ChannelPartner. Was je nach Anforderung variere: Manchmal sei dem Kunden die Cache-Anbindung wichtiger als die Taktfrequenz, und auch die Software des Anwenders reagiere unterschiedlich auf die Chipsätze. Und mit einem Kundenstamm, der vom Fahrzeugbauer bis zum Ölproduzenten reicht, sind die Anforderungen an Megware recht variabel.

**INGRAM
MICRO**

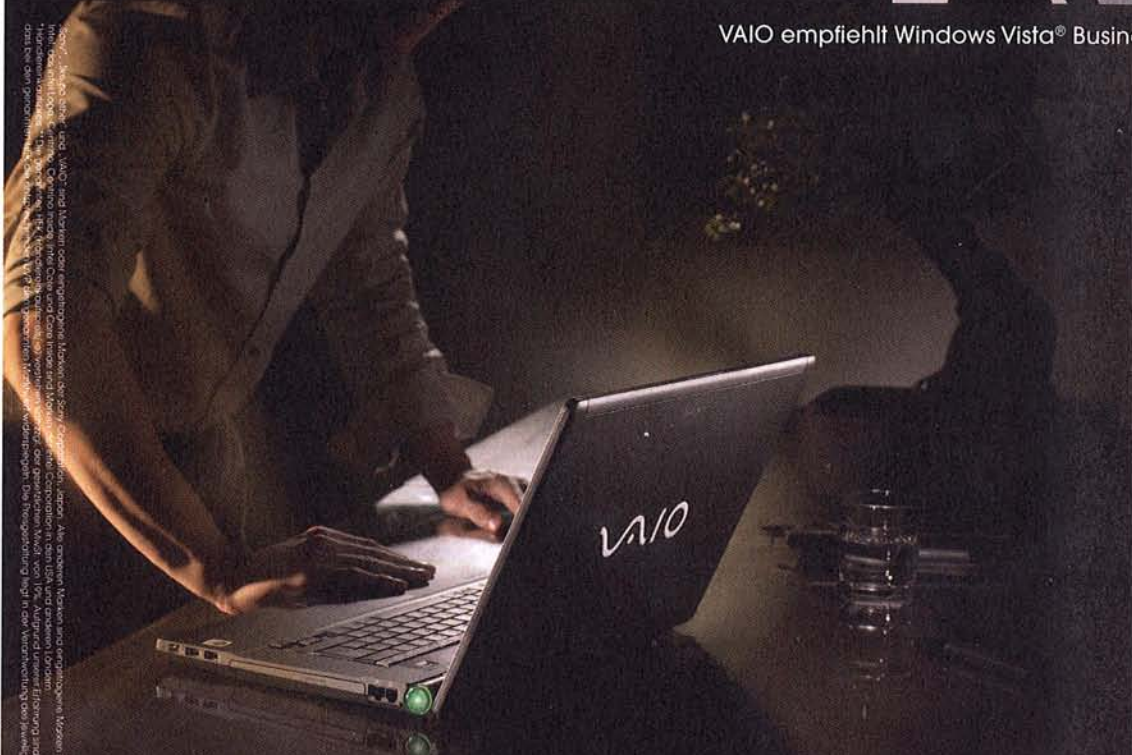
Mehr Informationen:
INGRAM MICRO Distribution GmbH

MANUELA FÜTTERER
Product Manager Marketing
E-Mail: Manuela.Fuetterer@ingrammicro.de

SANDRA SCHENK
Focus Sales SONY
Telefon: +49 (0)89/42 08-26 31
E-Mail: Sandra.Schenk@ingrammicro.de



VAIO empfiehlt Windows Vista® Business



Willkommen in der neuen Business Class.

Die neue VAIO BZ-Serie von Sony mit Intel® Centrino® 2 Prozessortechnologie mit neuestem Intel Core™ 2 Duo Prozessor P8400 (2,26GHz), Original Windows Vista® Business, 15,4" WXGA+, 3GB DDR2 SDRAM, 200GB, Intel GMA 4500MHD, Multiformat DL DVD+/-RW, WLAN a/b/g/n, BT, TPM, FingerPrint, Festplattenschutz, Webcam – unser herausragendes Business-Modell gewinnt neue Kunden und stärkt Ihren Absatz.

HEK* ab 719,00 Euro** / UVP ab 899,00 Euro

Modellabhängig.



Leistung zum Mitnehmen

SONY

VAIO

be like.no.other